

Aldo Segante

Nato ad Albano Laziale l'11/08/1953

Formazione

- Ha conseguito nel 1975 il Diploma di Ragioneria presso l'istituto Buonarroti di Frascati.
- Ha frequentato il corso di laurea in Scienze Politiche, indirizzo Politico Internazionale, superando tutti gli esami. Non ha sostenuto la tesi poiché già impegnato professionalmente presso la J&J.

Attività professionale

- Dal 1980 al 1987 è Responsabile Vendite presso la multinazionale Johnson & Johnson - linea *Ethicon*.

Ricoprendo il ruolo di *Promotore alle vendite* seguiva la promozione delle suture chirurgiche e di prodotti che venivano utilizzati nelle varie chirurgie specialistiche, quali la chirurgia generale, urologica, ginecologica, vascolare, cardiocirurgia, oculistica, ortopedia e microchirurgia.

Per lo svolgimento di questa attività seguiva personalmente numerosi distributori della Ethicon, coordinandone la forza vendita e dando suggerimenti per la gestione dei prodotti che dovevano commercializzare per conto dell'azienda.

Ha svolto un periodo come “promotore specialista in oculistica” affiancando gli altri colleghi del centro Italia che seguivano le vendite nei reparti di oculistica.

Dopo il primo anno di attività in azienda viene promosso al ruolo di *Trainer* selezionando numerosi candidati e formandoli in periodi di studio di sei settimane.

Con questa mansione ha formato decine di nuovi promotori o product specialist che nel tempo hanno poi raggiunto importanti ruoli all'interno della Johnson & Johnson o hanno fatto brillanti carriere in altre multinazionali.

Negli anni trascorsi in Johnson & Johnson ha contribuito al lancio ed al successo di importanti nuove linee come le suturatrici meccaniche cutanee e poi successivamente quelle chirurgiche interne; ha inoltre contribuito al lancio dei devices per la chirurgia laparoscopica.

Le linee di prodotto sopra menzionate hanno di fatto cambiato radicalmente la chirurgia e generato per la Ethicon alti valori in termini di fatturato ed anche reputazionali nel mondo medico chirurgico e scientifico.

- Nel 1987, spinto dalla volontà di lanciarsi in un'iniziativa imprenditoriale, lascia la Multinazionale Americana e costituisce (insieme ad un socio) la Alse Medica srl, società operativa nel settore della Commercializzazione di *Medical Devices* ad alta tecnologia, della quale diviene Amministratore Delegato.
- nel novembre del 2019 rileva le quote del socio e diviene Amministratore Unico di Alse Medica, con l'ambizione di far crescere ulteriormente la società estendendo i settori di attività, ampliando il numero di aziende (e delle

tipologie di prodotto) rappresentate, e facendo crescere le Risorse Umane impegnate in azienda.

Altre attività

- Nel 1999, insieme ad altri imprenditori della Regione, fonda *ASFOL Lazio* (Associazione Fornitori Ospedalieri del Lazio). L'Associazione, nata con l'obiettivo di rappresentare le istanze di tutte le aziende fornitrici di beni e servizi nella Regione Lazio e tutelare le stesse dalla consuetudine, in vigore soprattutto in quel periodo, delle amministrazioni ospedaliere di pagare con anni di ritardo le forniture alle imprese. Inoltre, tra gli obiettivi dell'associazione vi era anche la volontà di far comprendere agli organi istituzionali Regionali e Nazionali le necessità di aiutare il comparto delle imprese nazionali che operavano nel settore cercando di difenderle dalle multinazionali che non avevano una sede in Italia.
- Dal 2003 al 2010 assume l'incarico di Vice Presidente *dell'ASFOL Lazio*.

Nel periodo della Vice-Presidenza realizza per le imprese del settore la prima cartolarizzazione dei Crediti verso aziende della Pubblica Amministrazione. Questa operazione è stata assolutamente innovativa per il settore della pubblica amministrazione legato alla cessione di debiti delle imprese ospedaliere o ASL. Per la realizzazione di questa operazione finanziaria all'avanguardia, fondamentale è stato il contributo del Dr. Massimo Tam Aprosio di Banca Intesa e del Dr. Andrea Augello, allora assessore al Bilancio di quella consiliatura Regionale.

Tre sono state le cartolarizzazioni, poi meglio denominate “Atlantide 1 Atlantide 2 ed Atlantide 3”, che hanno consentito lo smobilizzo di crediti delle imprese associate che avevano raggiunto l’ammontare di circa 700/800 milioni di euro all’anno, negli anni 2003, 2004 e 2005.

- Dal 2009 al 2011 ricopre l'incarico di Presidente della *FIFO* (Federazione Italiana Fornitori Ospedalieri), Associazione nata con lo scopo di aggregare tutte le imprese del territorio nazionale e creare per la prima volta in Italia una rappresentanza nel mondo della vendita dei dispositivi medici e dei servizi che potesse essere ad un tempo protagonista ed alternativa alla Confindustria Dispositivi Medici. FIFO nasceva anche con l'intento di dare voce alle mille problematiche vissute dalle Piccole e Medie imprese da sempre poco ascoltate ed anche poco rappresentate nel comparto della Sanità nazionale.
- sempre dal 2009 al 2011 è nominato Vice Presidente di *FederSalute* (Federazione delle Associazioni nel campo Sanitario iscritte alla Confcommercio Italia).
- Attualmente ricopre l'incarico di Consigliere Delegato di *ASFO Sanità*, Associazione che rappresenta le imprese che si occupano della vendita di Dispositivi Medici e Servizi al SSN, alle strutture sanitaria Private Accreditate ed anche alle Case di Cura private. Le imprese associate, attualmente, sono circa 200. L'associazione, nel periodo precedente la grave crisi economica iniziata nel 2008, era arrivata a rappresentarne oltre 400, con un valore annuo del settore di oltre 630 milioni di euro.

- Nel 2016 Aldo Segante fonda con altri soci la *Techwald Holding S.p.A.*

La missione della società è quella di fare investimenti nel settore delle tecnologie mediche ed in particolare nelle start up nazionali ed internazionali, allo scopo di generare sviluppo nell'evoluzione e nella ricerca delle migliori opportunità per nuovi dispositivi medici per la cura delle malattie.

In fede

Aldo Segante

